

■ POUR VOUS INSCRIRE :

Session : nous contacter pour une prochaine date

Lieu de formation :

OBJECTIF EMPLOI OUEST

40 rue de Pontoise 95870 Bezons
1 place des Hauts Tilliers 92230 Gennevilliers

Adressez votre candidature à
administration@oeformations.fr

01 77 38 89 05

afin de vous inscrire à une réunion d'information collective

Délai d'accès à la formation : 48 heures avant son démarrage

You êtes en situation de handicap ?

Sites accessibles au PSH - Pour toute question, merci de contacter par mail Christelle Bricou : christelle.bricou@acfoeo.fr

■ MODALITÉS :

Rythme : Mixte – 35h par semaine

Nombre d'heures : 1281h - 966 h centre et 315h stage

Effectif : selon la commande de la région

Horaires : du lundi au vendredi 9h00- 13h00 et 14h00 - 17h00

■ MÉTHODES PÉDAGOGIQUES :

- Apports théoriques
- Études de cas et exercices pratiques
- Mise en situation, jeux de rôle, simulations
- Analyses de pratiques professionnelles
- Suivi individualisé

■ FORMATEURS :

Professionnels confirmés depuis plusieurs années dans le secteur de la vente

■ VALIDATION ET DEBOUCHES :

Validation : Titre pro MUM délivré par le Ministère du travail du plein emploi et de l'insertion depuis le 03/03/2024 + attestation de suivi de formation

Emploi : Manager de rayon / Responsable d'univers marchand / Responsable de magasin / Chef des ventes / Chef de rayon...

Poursuites d'études : Licence / Bachelor dans les domaines du management et de la gestion commerciale

Taux d'insertion global à 6 mois : 78%

Taux d'insertion dans le métier visé à 6 mois et 2 ans : 68%-67%

■ PUBLIC ET TARIF :

Public : demandeurs d'emploi

Formation financée par le conseil régional d'Ile de France + Gratuité Pass Navigo (- 26 ans)

En 2025

Taux de satisfaction : 87%

Taux de présentation au titre : 95%

Taux de réussite : 75%



PRÉ-REQUIS :

- Etre titulaire d'un niveau 4 (bac ou équivalent) et 6 mois d'expérience dans le secteur du commerce
- Justifier d'un an d'expérience minimum dans le secteur du commerce en l'absence de diplôme
- Avoir une bonne maîtrise du français et des calculs

OBJECTIFS :

Maîtriser les compétences nécessaires à l'exercice du métier de manager d'unité marchande :

- Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal
- Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande
- Manager l'équipe de l'unité marchande
- Valider le titre pro MUM de niveau 5 (bac+2) sur l'ensemble des blocs de compétences

PROGRAMME : 966h



- **Intégration dans le parcours (7h)**
- **CCP1 : Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal (357h)**
Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
Piloter l'offre de produits de l'unité marchande
Réaliser le marchandisage de l'unité marchande
Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant compte le parcours d'achat omnicanal
Module communication
- **CCP 2 : Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande (294h)**
Etablir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande
Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande
Module Bureautique
- **CCP 3 : Manager l'équipe de l'unité marchande (273h)**
Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande
Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande
Accompagner la performance individuelle
Animer l'équipe de l'unité marchande
Conduire et animer un projet de l'unité marchande
- **Accompagnement et préparation à la certification (35h)**

MÉTHODES D'ÉVALUATION :

Avant la formation : test de positionnement et entretiens

Pendant la formation : évaluation continue des acquis et entraînements aux épreuves du titre professionnel

Fin de formation : Bilan final + présentation aux épreuves du titre pro MUM + évaluation de satisfaction apprenant